

Шановні партнери!

Товариство з обмеженою відповідальністю «ТЕВА УКРАЇНА» (далі – **Товариство**) зацікавлене у створенні і функціонуванні ефективної системи дистрибуції Фармацевтичної продукції Тева, що, у свою чергу, забезпечуватиме, зокрема, прозорість логістики, контроль якості та кращий доступ споживачів до Фармацевтичної продукції Тева.

Станом на дату цього Повідомлення, Товариство в якості оптового постачальника продукції Тева розглядає можливість довготривалої та взаємовигідної співпраці з додатковим суб'єктом господарювання для реалізації відповідної продукції.

Потреба у залученні додаткового суб'єкта господарювання обумовлена, зокрема необхідністю кращого доступу споживачів до Фармацевтичної продукції Тева, забезпечити прогнозований та стабільний обсяг реалізації, підвищення стійкості логістичного ланцюга, диверсифікації каналів реалізації Фармацевтичної продукції Тева, оптимізації операційної діяльності Товариства у сфері реалізації Фармацевтичної продукції Тева, тощо.

З метою забезпечення рівності прав усіх заінтересованих у співпраці з Товариством суб'єктів господарювання (далі – **потенційні Покупці**) та для належного дотримання Товариством вимог чинного законодавства, цим Повідомленням Товариство інформує та запрошує усіх потенційних Покупців надати свої кандидатури з метою відбору Товариством нового партнера (далі – **Покупець**) та початку співпраці з останнім, зокрема укладення стандартного договору поставки Фармацевтичної продукції Тева (далі – **Договір поставки**).

Метою здійснення відбору є пошук та подальша співпраця з новим Покупцем, який здатний забезпечити своєчасну, якісну та безперервну поставку та іншим чином відповідає іншим принципам Тева, в тому числі щодо добросовісної торгівлі.

Підставами проведення конкурсу є, зокрема:

1. надходження звернень від потенційних суб'єктів господарювання, які розглядають можливість співпраці з Товариством щодо постачання Фармацевтичної продукції Товариства;
2. обмежений ресурс аптечного складу, який забезпечує сервіс високого рівня відповідно до внутрішніх стандартів Товариства. Так, станом на дату цього Повідомлення наявне адміністративно-операційне навантаження на роботу аптечного складу відповідає близько 100% від його потенціалу і тому, питання відбору потенційного Покупця є ускладненим і потребує детального вивчення з боку Товариства.

Термін надання потенційними Покупцями власних пропозицій (кандидатур) для участі у конкурсі становить з **19.05.2026 по 01.06.2026 (включно)**. Пропозиції направляються на адресу електронної пошти commercial.ua@teva.ua

Критерії відбору, які є об'єктивними, заздалегідь визначеними та однаковими для всіх потенційних Покупців та яким має відповідати потенційний Покупець, додаються за посиланням.

Перелік документів, які потенційні Покупці мають надіслати Товариству для участі у конкурсі, додається за посиланням <https://www.teva.ua/globalassets/teva-uk/product-images/-----200624.pdf>. За необхідності, Товариство може звертатися до потенційних Покупців з метою уточнення наданої інформації або запиту додаткової інформації.

Процедура відбору Покупця полягає в оцінці потенційних Покупців Товариством на відповідність критеріям відбору та розпочинається тільки після отримання Товариством від потенційного Покупця всіх належним чином представлених документів.

Процедура відбору потенційного Покупця ґрунтується на принципах відкритості, рівності, законності, недискримінації, прозорості, добросовісності та відповідності вимогам законодавства (зокрема, антимонопольного та антикорупційного), а також обумовлена об'єктивними економічними та внутрішніми потребами Товариства.

За результатами процедури відбору потенційного Покупця Товариство може ухвалити рішення про укладення Договору поставки, **або** про відмову в укладенні Договору поставки.

Про рішення, ухвалене за результатами оцінки кожного потенційного Покупця, Товариство повідомить такому кожному потенційному Покупцю окремо.

Додаток №1

до Повідомлення

Критерії відбору, яким має відповідати потенційний Покупець:

1. Юридична прийнятність

- a. Належна реєстрація Покупця як юридичної особи або фізичної особи-підприємця;
- b. Наявність у Покупця документів, необхідних відповідно до законодавства України для законного здійснення діяльності в рамках виконання договірних зобов'язань перед Товариством;
- c. Наявність у Покупця документів, що підтверджують повноваження особи, яка представляє його інтереси у відносинах з Товариством;
- d. Реєстрація Покупця у податкових органах, позабюджетних державних фондах та інших державних органах відповідно до вимог застосовного законодавства;
- e. Відсутність здійснення контролю за діяльністю Покупця резидентами держав, що здійснюють збройну агресію проти України, з урахуванням вимог законодавства України.

2. Комерційна прийнятність

- a. Наявність у Покупця чинної ліцензії на здійснення оптової та/або роздрібною торгівлі Фармацевтичною продукцією (лікарськими засобами) чи ліцензії на провадження медичної практики – для Покупців, які здійснюють відповідну діяльність;
- b. Наявність у Покупця необхідних складських приміщень, обладнання та транспортних засобів, оснащених відповідно до вимог законодавства, яке регулює торгівлю (дистрибуцію), зберігання та перевезення Фармацевтичної продукції (лікарських засобів);
- c. Можливість Покупцем забезпечувати транспортування продукції у валідованих транспортних засобах для підтримання необхідних температурних умов протягом транспортування;
- d. Відсутність критичних порушень Покупцем ліцензійних умов, встановлених уповноваженими органами;
- e. Сертифікат GDP щодо складських приміщень (опціонально);
- f. Спроможність Покупцем забезпечити банківську гарантію на суму, яка відповідає вартості усіх видаткових накладних виписаних на адресу Покупця Товариства, у разі відвантаження продукції на умовах відстрочення платежів;
- g. Спроможність забезпечити повернення Фармацевтичної продукції до складу Товариства у виняткових випадках;
- h. Наявність чи відсутність (прямо чи опосередковано) реєстрації (реєстраційних посвідчень) на лікарські засоби, які є аналогом (конкурентом) за АТС3 для продукції ОТС, за АТС5 для продукції RX Товариства;
- i. Покупець згоден укласти Договір поставки на умовах, спільних для всіх Покупців (стандартна форма договору для всіх Покупців), і зауваження Покупця до певних умов Договору поставки, якщо такі будуть прийняті, не призведуть до порушення Товариством чинного законодавства України та/або власних внутрішніх політик.

3. Фінансова прийнятність

- a. Покупець своєчасно та в повному обсязі подає податкові декларації та іншу звітність відповідно до вимог фінансового та податкового законодавства України;

- b. Відсутність значної заборгованості за нарахованими податками і зборами, іншими обов'язковими платежами до бюджетів будь-якого рівня або державних позабюджетних фондів;
- c. Покупець (юридична особа) не перебуває у процесі ліквідації, його не оголошено банкрутом судом, та щодо нього не призначено арбітражного керуючого.

4. Репутаційна прийнятність

- a. Відсутність у генерального директора (керівника), головного бухгалтера Покупця або у іншого керівного персоналу Покупця або пов'язаної особи Покупця (що зазначається в анкеті на перевірку), що має відношення до дистрибуції Фармацевтичної продукції, судимості за корупційний злочин або притягнення до відповідальності за корупційне адміністративне правопорушення (за винятком осіб, у яких така судимість або відповідальність погашена або знята), а також відсутність випадків застосування щодо зазначених фізичних осіб санкцій у вигляді позбавлення права займати певні посади або займатися певною діяльністю, яка пов'язана з дистрибуцією Фармацевтичної продукції;
- b. Відсутність випадків придбання учасниками фармацевтичного ринку у Покупця контрафактних, неякісних або іншим чином невідповідних стандартам якості Товариства або вилучених з обігу лікарських засобів;
- c. Відсутність випадків істотних порушень Покупцем встановлених законодавством України про основи охорони здоров'я обмежень у сфері відносин між фармацевтичними компаніями та медичними та фармацевтичними працівниками, що можуть негативно впливати на репутацію Товариства та її Фармацевтичної продукції;
- d. Відсутність винесених уповноваженим органом у відношенні Покупця або пов'язаних осіб рішення про порушення вимог антимонопольного законодавства або законодавства, що регулює постачання товарів для державних і муніципальних потреб;
- e. Відсутність Покупця, будь-яких пов'язаних з ним осіб, власників, бенефіціарів, директорів чи інших керівних працівників у будь-якому з перелічених списків:
 - i. Перелік осіб, пов'язаних із здійсненням терористичної діяльності або стосовно яких застосовано міжнародні санкції, затверджений Державною службою фінансового моніторингу України;
 - ii. Перелік осіб, яким відмовлено в допуску на ринки США (ведеться Міністерством торгівлі США);
 - iii. Перелік осіб, які не пройшли верифікацію (ведеться Міністерством торгівлі США);
 - iv. Перелік організацій, що підлягають спеціальним ліцензійним вимогам (ведеться Міністерством торгівлі США);
 - v. Перелік осіб, що діють від імені певних держав (ведеться Міністерством фінансів США);
 - vi. Перелік Органу з розслідування фінансових злочинів Казначейства США;
 - vii. Перелік виключених осіб (ведеться Управлінням загальних послуг США);
 - viii. Перелік осіб, які підпадають під санкції у зв'язку з порушенням законодавства про нерозповсюдження зброї масового ураження (Державний департамент США);

- ix. Перелік неприпустимих фірм і фізичних осіб (ведеться Світовим банком).
- x. Відсутність інформації про корупційні злочини і адміністративні корупційні правопорушення;
- f. Відсутність у Покупця сукупності ознак, що викликають особливу увагу податкових органів;
- g. Відсутність у Покупця, його акціонерів, кінцевих бенефіціарів, вищого керівництва або пов'язаних з ними осіб конфлікту інтересів при дистрибуції Фармацевтичної продукції, зважаючи на їх зв'язок з державними компаніями або державними службовцями, а також прийняття Покупцем необхідних заходів щодо запобігання конфлікту інтересів.
- h. Відсутність посадових осіб Покупця, його учасників, бенефіціарів, засуджених за кримінальні правопорушення у сфері господарської діяльності, проти власності, проти виборчих, трудових та інших особистих прав і свобод людини і громадянина;
- i. Відсутність інших даних, наявність яких може завдати шкоди іміджу, діловій репутації і доброчесності Товариства.

Товариство може брати до уваги загальнодоступний рейтинг потенційного Покупця на фармацевтичному ринку України, який складається Proxima Research.

5. Антикорупційна прийнятність

- a. Відсутність інформації про генерального директора (керівника), головного бухгалтера Покупця або іншого керівного співробітника Покупця у Єдиному державному реєстрі осіб, які вчинили корупційні правопорушення;
- b. Наявність у Покупця Кодексу етики і Антикорупційної політики чи Політики про протидію хабарництву;
- c. Наявність у Покупця політик, що регулюють питання конфлікту інтересів, надання подарунків та представницьких витрат, благодійність і спонсорство, а також політичні внески;
- d. Відповідність внутрішніх положень (процедур) Покупця вимогам українського та іншого застосовного антикорупційного законодавства, в тому числі законодавства, вимог якого Покупець зобов'язаний дотримуватися як член міжнародної групи компаній, що здійснює свою діяльність в юрисдикціях, які затвердили антикорупційне законодавство з екстериторіальною дією, а також згода Покупця пройти тренінги (навчання) для ознайомлення з антикорупційними вимогами Товариства та виконувати ці вимоги;
- e. Відмова керівництва від корупційних дій як способу ведення бізнесу, зафіксована в Кодексі етики, Антикорупційній політиці (Політиці про протидію хабарництву) або в антикорупційних застереженнях в договорах;
- f. Наявність у Покупця безпечних і доступних каналів, по яких співробітники, ділові партнери та інші зацікавлені особи можуть повідомляти про факти корупції, не побоюючись негативних наслідків;
- g. Наявність у внутрішніх документах Покупця положень про невідворотність покарання для всіх працівників, незалежно від їх посади, стажу роботи і т.д., а також про персональну відповідальність керівництва за вчинення корупційних дій;
- h. Наявність у Покупця механізму контролю дотримання антикорупційних процедур;
- i. Наявність у Покупця посадової особи, відповідальної за дотримання антикорупційного законодавства в організації;

- ж. Наявність у Покупця процедури, яка передбачає проведення внутрішнього та/або зовнішнього аудиту Покупця в цілях перевірки системи внутрішнього контролю;
 - к. Керівництво та персонал Покупця належним чином бере участь у тренінгах щодо відповідних політик і процедур Товариства;
 - л. Заповнення Покупцем Анкети третьої сторони представника в електронній формі онлайн за допомогою інтернет посилання, наданого Товариством;
 - м. Покупець не постачає Фармацевтичну продукцію Товариства Субпокупцям, які не відповідають критеріям антикорупційної прийнятності.
6. **Аудит фармацевтичної системи якості** – здійснення Товариством попередньої перевірки фармацевтичної системи якості потенційного Покупця, включаючи приміщення, обладнання, процеси зберігання та дистрибуції лікарських засобів на відповідність галузевим стандартам, регуляторним вимогам.
- Аудит фармацевтичної системи якості потенційного Покупця може проводитися Товариством у разі ухвалення Товариством рішення про співпрацю з відповідним потенційним Покупцем.*

Додаток №2

до Повідомлення

Перелік документів, які потенційні Покупці мають надіслати Товариству для участі у відборі:

1. Заявка (лист-звернення), що має включати наступну інформацію:
 - a. Офіційну електронну адресу для комунікації;
 - b. Рекомендації від операторів фармацевтичного ринку (виробники, аптечні заклади, аптечні мережі, лікувальні установи), які вже успішно співпрацюють на ринку;
 - c. Встановлення максимально прийнятних термінів поставки клієнтам потенційного Покупця, що відповідають стандартам галузі та забезпечують своєчасне постачання лікарських засобів. Вимоги до термінів можна визначити в залежності від конкретних потреб компанії та ринкових вимог;
 - d. Підтвердження, що інфраструктура та логістичні можливості потенційного Покупця дозволяють забезпечити швидку та ефективну доставку лікарських засобів до аптек, що забезпечує доступності лікарських засобів кінцевим споживачам. Вимога полягає у представленні плану по прискоренню процесів доставки, зазначенні гарантованих термінів поставки та наданні аргументів, що підтверджують здатність забезпечити швидкий доступ до лікарських засобів;
 - e. Підтвердження, що наявна база клієнтів та досвід потенційного Покупця сприятимуть залученню нових клієнтів (аптечні заклади, аптечні мережі, лікувальні установи) до лікарських засобів Товариства. Вимога полягає у представленні плану по залученню нових клієнтів.
2. Копію Витягу з Єдиного державного реєстру юридичних осіб та фізичних осіб-підприємців або його копію, завірену підписом уповноваженої особи та печаткою потенційного Покупця;
3. Копію Виписки з Єдиного державного реєстру юридичних осіб та фізичних осіб-підприємців;
4. Копії установчих документів з усіма змінами та доповненнями, засвідчені підписом уповноваженої особи та печаткою потенційного Покупця;
5. Копію свідоцтва про взяття на облік потенційного Покупця в податковому органі та свідоцтва платника ПДВ (якщо застосовно та якщо видача таких документів передбачена чинним законодавством України) і копії всіх інших документів, що підтверджують реєстрацію потенційного Покупця у відповідних органах відповідно до чинного законодавства (в тому числі у позабюджетних фондах і органах статистики), завірені підписом уповноваженої особи та печаткою потенційного Покупця;
6. Копії документів, що підтверджують призначення на посаду генерального директора (керівника) та головного бухгалтера (протокол загальних зборів, наказ про призначення на посаду, виписка з договору з керуючою організацією (якщо є), завірені підписом уповноваженої особи та печаткою потенційного Покупця;
7. Копії довіреностей (завірені підписом уповноваженої особи та печаткою потенційного Покупця), виданих (1) головному бухгалтеру; та (2) особам, уповноваженим здійснювати керівництво діяльністю по закупівлі та постачанню Фармацевтичної продукції;
8. Копію ліцензії на здійснення фармацевтичної діяльності (оптової та (якщо є) роздрібною торгівлі лікарськими засобами або на здійснення медичної практики, залежно від типу потенційного Покупця), завірену підписом уповноваженої особи та печаткою потенційного Покупця;

9. Перелік складських приміщень потенційного Покупця (із зазначенням місця їх розташування і площі) на офіційному бланку, завірений підписом уповноваженої особи та печаткою потенційного Покупця;
10. Перелік поточних судових розглядів (включаючи, в тому числі, кримінальні, цивільні, господарські провадження, арбітражі, медіацію та інші примирливі процедури в будь-якій юрисдикції), порушених потенційним Покупцем або проти нього (на офіційному бланку, завірений підписом уповноваженої особи та печаткою потенційного Покупця);
11. Перелік судових, арбітражних або будь-яких інших рішень, винесених компетентними органами, термін оскарження яких не закінчився, у провадженнях, порушених потенційним Покупцем або проти нього (на офіційному бланку, завірений підписом уповноваженої особи та печаткою потенційного Покупця);
12. Перелік судових або арбітражних рішень проти або на користь потенційного Покупця, термін оскарження яких закінчився, і на момент подачі вони не були виконані (на офіційному бланку, завірений підписом уповноваженої особи та печаткою потенційного Покупця);
13. Перелік поточних перевірок державними органами потенційного Покупця та його пов'язаних осіб із зазначенням їх предмета (на офіційному бланку, завірений підписом уповноваженої особи та печаткою потенційного Покупця);
14. Перелік рішень про накладення адміністративно-господарських санкцій, розпоряджень (приписів) про усунення порушень ліцензійних умов (із зазначенням категорії порушення) щодо потенційного Покупця, та рішень про накладення адміністративних санкцій на генерального директора (керівника) потенційного Покупця, винесених державним органом протягом 5 (п'яти) років, що передують Перевірці, у разі, якщо вони не були скасовані судом (на офіційному бланку, завірений підписом уповноваженої особи та печаткою потенційного Покупця);
15. Лист з підтвердженням відсутності перевірки/розслідування щодо потенційного Покупця уповноваженим державним органом у зв'язку з можливими порушеннями потенційним Покупцем ліцензійних умов (на офіційному бланку, завірений підписом уповноваженої особи та печаткою потенційного Покупця);
16. Копії бухгалтерського балансу і звіту про фінансові результати за кожний звітний період протягом календарного року, що передує даті подачі заявки (завірені підписом уповноваженої особи та печаткою потенційного Покупця);
17. Відомості про іпотеки (в силу закону, договору, рішення суду, інших підстав), заставні, застави, права притримання (в силу закону або договору) майна потенційного Покупця, поручительства потенційного Покупця для забезпечення виконання зобов'язань третіх осіб, із зазначенням вартості майна, наданого в якості забезпечення, та обсягу забезпечених зобов'язань (на офіційному бланку, завірені підписом уповноваженої особи та печаткою потенційного Покупця);
18. Розрахунок чистих активів потенційного Покупця, завірений підписом уповноваженої особи та печаткою потенційного Покупця;
19. Документ, що підтверджує стан розрахунків платника податків з податковими органами щодо податків, зборів та внесків, завірений підписом уповноваженої особи та печаткою потенційного Покупця;
20. Виписку з Єдиного реєстру підприємств, щодо яких порушено провадження у справі про банкрутство, або її копію, завірену підписом уповноваженої особи та печаткою потенційного Покупця;
21. Копії внутрішніх документів потенційного Покупця, що засвідчують антикорупційну прийнятність потенційного Покупця, завірені підписом уповноваженої особи та печаткою потенційного Покупця.

Для уникнення сумнівів, копії всіх документів, що надаються потенційним Покупцем в ході конкурсу, повинні бути завірені підписом уповноваженої особи та печаткою такого потенційного Покупця; всі довідки і пояснення повинні бути підписані уповноваженою особою та скріплені печаткою.

Заявка та інші документи направляються до Товариства рекомендованим листом або кур'єрською службою на ім'я Комерційного директора Товариства. Потенційний Покупець має право направити будь-яку чутливу інформацію до Товариства будь-яким іншим взаємно узгодженим способом по безпечному каналу для забезпечення її конфіденційності.

У разі якщо запитувана інформація про потенційного Покупця є конфіденційною та/або становить комерційну таємницю, потенційний Покупець зобов'язується повідомити Товариство про це відповідним чином. Товариство зобов'язується зберігати таку інформацію в таємниці і використовувати її тільки для цілей конкурсу. Товариство має право розкривати таку інформацію консультантам Товариства, включаючи (без обмеження) внутрішніх та зовнішніх юридичних консультантів та аудиторів, компаніям Тева і їх консультантам для цілей конкурсу.